



(ADGN0110) **GESTIÓN COMERCIAL Y
TÉCNICA DE SEGUROS Y REASEGUROS PRIVADOS**

Tu EXPERIENCIA
vale un
TÍTULO

MÓDULOS	UNIDADES FORMATIVAS	HORAS
MF2177_3: Gestión y coordinación de los canales de distribución de seguros		40
MF1796_3: Asesoramiento de productos y servicios de seguros y reaseguros		90
MF2178_3: Gestión de acciones comerciales en el ámbito de seguros y reaseguros		40
MF2179_3: Control de la gestión de pólizas y siniestros		30
MF2180_2: Suscripción de riesgos y emisión de pólizas		40
MF2181_2: Tramitación de siniestros en entidades de seguros y reaseguros.		50
MF0991_3: Atención y tramitación de sugerencias, consultas, quejas y reclamaciones de clientes de servicios financieros	UF0529: Atención al cliente y tramitación de consultas de servicios financieros	70
	UF0530: Tratamiento de las quejas y reclamaciones de clientes de servicios financieros	50
TOTAL		120
MF0233_2: Ofimática	UF0319: Sistema Operativo, Búsqueda de la Información: Internet/Intranet y Correo Electrónico	30
	UF0320: Aplicaciones Informáticas de Tratamiento de Textos	30
	UF0321: Aplicaciones Informáticas de Hojas de Cálculo	50
	UF0322: Aplicaciones Informáticas de Bases de Datos Relacionales	50
	UF0323: Aplicaciones Informáticas para Presentaciones: Gráficas de Información	30
	TOTAL	190
MF0992_3: Lengua extranjera profesional para el asesoramiento y la gestión de servicios financieros		90
MP0386: Módulo de prácticas profesionales no laborales		40
Duración horas totales certificado de profesionalidad		730

Objetivos

Realizar la comercialización de seguros y reaseguros a través de los diferentes canales de distribución, asistiéndolos y realizando su seguimiento, así como, realizar la gestión técnica y administrativa de suscripción de contratos y seguimiento de la producción.

Salidas profesionales

- Asesor de seguros y reaseguros.
- Administrativo de seguros.
- Comercial de seguros.
- Gestor comercial de productos y servicios financieros de seguros y reaseguros.
- Inspector de seguros en entidades aseguradoras.